



Commercial Sédentaire (H-F)

Vous souhaitez rejoindre un environnement dynamique et contribuer pleinement au développement commercial de votre entreprise ?

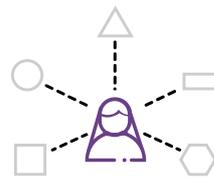
Missions

- Répondre aux demandes de prix avec le tarif général en vigueur et vérifier que ces derniers soient à jour dans le système.
- Assurer le suivi des comptes dont le chiffre d'affaires est inférieur à 10 K€
- Orienter éventuellement le client vers un ITC si le périmètre de la demande est technique
- Suivre et analyser les ventes de son périmètre
- Présenter et promouvoir les nouveaux produits
- Identifier les besoins du client et proposer des « package produits » pertinents.
- Réaliser les offres commerciales
- Assurer la relance des devis jusqu'à la commande
- Participer activement à l'enrichissement du savoir-faire de l'entreprise
- Respecter la politique commerciale



Compétences

- > Qualité orale et rédactionnelle
- > Aisance relationnelle
- > réactif



Compétences spécifiques



Qualités

- > Rigoureux (se)
- > Esprit d'équipe
- > Réactivité
- > Méthodique



Rattachement hiérarchique

- > Directeur Commercial



Exigences particulières

- > Bac + 2
- > Maîtrise des Outils informatiques